

Vinter 2021

# NSG

## BLADET





## Glöm inte att beställa årsstämplar!

Nu är det hög tid att beställa årsstämplar för 2022. Visste du att vi erbjuder en prenumerationstjänst av årsstämplar? I början på varje nytt år skickar vi ut en likadan beställning av stämplor till dig så att du inte glömmes. Prenumerationstjänsten kostar ingenting extra och du kan när som helst avbryta eller göra ändringar i prenumerationen.

**Har du beställt dina stämplor för 2022?**

Kontakta oss på [info@nsg.se](mailto:info@nsg.se) så hjälper vi dig!

## God Jul & Gott Nytt År!

Med ett varmt tack för det gångna årets samarbete vill vi önska er en god jul och ett gott nytt år!

**Följande dagar har vi stängt:**

24 & 31 december  
6 – 7 januari

Vår **webbshop** är alltid öppen! Med förstklassig service, snabba leveranser och trygg hantering, levererar vi verktyg och ädelmetaller till dig!



## Vårt sortiment växer!

Nu kompletterar vi vårt breda sortiment med två nya varumärken – Meisinger och Luxi. Från Meisinger erbjuder vi bland annat borrar, fräsar, diamantskivor och mycket mer. Från Luxi erbjuder vi flera sorters slip- och polerpasta. Passa på att testa dem nu!



Du hittar dem i NSG Webbshop  
[shop.nsg.se](http://shop.nsg.se)





# Mässor

Helgen 6-7 november hade vi på NSG fullt upp – två träffar på en och samma helg! Nu kan vi bocka av GSW i Finland och Guldsmedsträffen i Jönköping. Det var väldigt trevligt att äntligen få träffa flera av våra kunder. Så kul att det börjar rulla i gång igen!

Snart går Vicenza och Inhorgenta av stapeln, som vi definitivt vill besöka. Ska du också besöka mässorna? Kontakta [info@nsg.se](mailto:info@nsg.se) om du har frågor.

**PS. Hör av dig om du söker en reskamrat!**



## Bucketlist

GSW Finland ✓

Jönköping ✓

Vicenzaoro

Inhorgenta

## Aurumforum firade Unik butik-dagen!

Varje år den 30 oktober infaller Unik butik-dagen, vilket är en dag då vi lyfter privatägda butiker. Vi har pratat med guldsmed Annika Gustavsson om hur det är att driva en egen guldsmedja.

### Så stödjer du dina lokala butiker

För att bibehålla en marknad som inte enbart styrs av stora jättar och kedjor är det viktigt att vi stödjer mindre privatägda butiker genom att handla där. När vi gör det bidrar vi till att olika hantverk lever vidare men vi får även ett större utbud när vi handlar. Om vi vill ha en marknad där närproducerat och handgjort premieras gäller det alltså att vi som konsumenter tar vårt ansvar och stöttar de aktörer som finns.

Guldsmed Annika Gustavsson driver Annika Gustavsson Jewellery vilket är hennes egen butik belägen i Visby. Annika är en av de fantastiskt begåvade guldsmeder som genom sitt hantverk främjar en bransch där yrket får leva vidare.

– Utmaningen ligger i att få kunder att värdesätta priset i en butik högre än på webben. Att beställa någonting från webben är en kortsiktig lönsamhet

eftersom att det på lång sikt är på bekostnad av den gemenskap, trygghet och det som mindre butiker står för. I mitt fall behöver jag inte konkurrera på samma sätt med webben, då jag har valt att enbart sälja mina egna smycken. Då gäller det att jobba både på sitt varumärke, vad vi står för och på vilket sätt vi driver butiken, berättar Annika.

Läs hela artikeln på [Aurumforum.se](https://aurumforum.se)



# Gå med i Guldalliansen 2022!

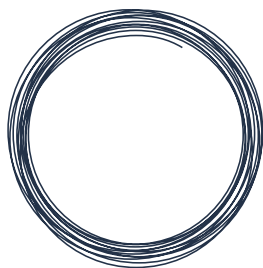
Nu är det hög tid att ansöka om medlemskap i Guldalliansen 2022. Genom att bli medlem i Guldalliansen visar du att din verksamhet står bakom arbetet med att stärka branschen och statusen för handtillverkade smycken.

Med hjälp av marknadsföring, unika medlemsförmåner och exklusivitet får dessutom medlemmarna i Guldalliansen en bättre position på marknaden och utökar därmed sina möjligheter till nya potentiella kunder.

Välkommen att kontakta oss för frågor om kriterier, pris, förmåner eller ansökan om medlemskap, [info@guldalliansen.se](mailto:info@guldalliansen.se)



## Tillsammans för en hållbar bransch



### BLUE CIRCLE

**Nu tar vi ytterligare ett steg i vårt mål mot en starkare bransch. Med det nya initiativet Blue Circle gör vi det möjligt!**

Syftet med Blue Circle är att samla in pengar genom ett partnerskap för leverantörer och yrkesverksamma inom branschen. Pengarna kommer oavkortat att gå till stipendier, priser, sponsring

och andra branschstärkande ändamål, men även till välgörenhet. Som partner är du inte enbart med och bidrar till en starkare bransch, du får dessutom exponering av ditt företag på NSG:s plattformar.

Vill du också vara en del av cirkeln? Eller har du ett projekt som vi kan stödja? Tveka inte att kontakta oss på [bluecircle@nsg.se](mailto:bluecircle@nsg.se)

#### Välgörenhet

Förutom Hjärt-och lungfonden som vi årligen skänker till så har vi även valt att i år skänka en julgåva till organisationen Suicide Zero.

SUICIDE  
ZERO

Hjärt-  
Lungfonden

## Följ oss för de senaste nyheterna

För att ta del av kampanjer och de senaste produkt- och branschnyheterna, följ oss på sociala medier och signa upp dig på vårt nyhetsbrev idag. Du hittar anmälan till nyhetsbrevet längst ned på [nsg.se](https://nsg.se)

Öppettider och kontaktinformation hittar du på [nsg.se/kontakt](https://nsg.se/kontakt)



Nyhetsbrev



NSG Sweden



@nsg\_sweden



shop.nsg.se